

受託後工程起点に業務拡大

大分デバイステクノロジー



安部征吾社長（左）と杉木昭雄技術開発部長

半導体後工程の受託事業をメインに展開する大分デバイステクノロジー（株）（大分県大分市大字野津原1660、☎ 097-588-1153）は、従来の枠を飛び越えたかたちで、業務拡大に乗り出しているユニークな企業だ。中小企業としては珍しく、前工程の受

託事業に乗り出しているほか、SiCパワー・モジュールの開発にも力を入れるなど、幅広いジャンルに活躍の場を広げようとしている。

■ 1-Tバブル崩壊が転機に
同社は1970年に（株）東芝大分工場（現・（株）ジャパンセミコンダクター大分事業所）の協力工場として、半導体後工程の受託事業をスタート。

その後、森重電子工業化し、83年に野津原の地で半導体後工程の生産をスタート。その後、森重電子工業化し、83年に野津原、狭間の両工場を現在の第1工場に統合し、本社を現

在地へ移転した。01年に評価工程を導入し、後工程の一貫体制を確立。長年大分工場の協力会社として後工程分野を支えてきた。

最初の転機が訪れたのは01年の1-Tバブル崩壊だ。半導体市場が一気に冷え込むなかで半導体の試作・開発サポート事業に参入し、業容拡大の一歩を踏み出した。

04年の社名変更の際には、従業員から新社名候補を募り、現社名に変更。現社長の安部征吾氏によれば「このころから試作の仕事が増えてきた」という。同事業では、後工程の中核技術であるワイヤーボンディングをベースに、長ループ対応やマルチチップワイヤーボンドなど特殊ボンディング技術を駆使。イメージセンサー・バイオMEMSなどで数多くの実績を残してきた。

パワーデバイス拡大に意欲

■ TPECに参画
その後、パワーデバイス分野に本格参入を決意。デイスクリート・パッケージ、

2度目の転機はリーマン・ショックだ。この時は東芝の半導体事業も苦境に陥り、同社も協力工場として存続の危機に立たされた。半導体後工程の受託量が減少するなか、異業種への進出という意味で太陽光発電をベースとした省エネ事業に参入。その際に「太陽光発電はメンテナンスフリーをうたっているが、実情は違つ」（安部氏）と痛感。

同事業では、後工程中のコンディショナーは性能劣化が散見され、強みの評価・計測技術を用いて、パワーコン用チャッカを作製。これがパワーデバイス分野との最初のコントラクトになつた。

同事業では、後工程中のコンディショナーは性能劣化が散見され、強みの評価・計測技術を用いて、パワーコン用チャッカを作製。これがパワーデバイス分野との最初のコントラクトになつた。

同アライアンスへの参画で中心的な役割を担つた技術開発部の杉木昭雄部長は「SiC実装技術ではトップクラスの力を持つている」と自信をのぞかせる。現在はこれら成果を技術移転し、自社での本格事業化に向けて量産案件の受注などを積極的に進めていく。

また、前工程事業にも乗り出している。化合物半導体やMEMS向けに小口径ウエハ対応の受託サービスを15年から展開。マニキュア機対応のため、量産機

モジュール双方を手がけるなか、SiCパワー・デバイスの研究開発を推進するTPEC（つくばパワー・エレクトロニクスコンソーシャン）にも参画した。パッケージ技術開発に携わり、組立ラインのコンセプトづくりに大きな貢献を果たしている。

同アライアンスへの参画で中心的な役割を担つた技術開発部の杉木昭雄部長は「SiC実装技術ではトップクラスの力を持つている」と自信をのぞかせる。現在はこれら成果を技術移転し、自社での本格事業化に向けて量産案件の受注などを積極的に進めていく。

安部社長も「01年当時は東芝向けが100%であったため、営業も配置していなかったが、今や取引社数は約200社まで拡大」しているという。同社は3年後に売上高を3割増やす（17年7月期比）中期目標を掲げているが、これには新規事業のさらなる拡大が不可欠といえそうだ。